

Installeer nu een gezonde financiële toekomst

De verwachtingen voor de installatiebranche zijn nog altijd goed. Dit is een brede branche waarin elektrotechnische installateurs, verwarmings- en luchtbehandelingsbedrijven, sanitair specialisten en loodgieters, naast vele anderen actief zijn. De gezonde bouwsector is een belangrijke versterker van de groei.

Installatiequote: boven 50%

Het gaat goed in de bouw. Dit is gunstig voor de hoeveelheid installatiewerk. Tegelijk wordt het belang van de branche zelf steeds groter. Installatietechniek heeft een groeiend aandeel in woningbouw, utiliteitsbouw, infratechniek en industrie. Deze 'installatiequote' neemt al jaren toe en ligt inmiddels in veel gevallen boven de 50%.

Er liggen groeikansen in de installatiebranche. Bedrijven die de niche verlaten en totaaloplossingen aanbieden zijn slim bezig. Denk bijvoorbeeld aan de combinatie van elektronica en ICT-kennis om 'domotica' (huisautomatisering) aan te sturen.

Volumestijging: 3% - 6%

Installatiebedrijven in de utiliteitsbouw kunnen volgend jaar een volumestijging van 4% verwachten. In de infrastructuur groeit het installatievolume zelfs met 6%. Technische dienstverleners in de woningbouw zien hun marktvolume komend jaar met 3% stijgen.

Ook de werkgelegenheid ontwikkelt zich gunstig. Tot en met 2023 groeit het aantal banen in de sector elk jaar met 1,5%. Dit is een uitdaging. Allereerst door de snelle vergrijzing. Maar ook doordat er meer technici nodig zijn die digitale vaardigheden én kennis van duurzame technieken hebben.

Installatievolume: 23 miljard

De installatiebranche is nu een van de snelst groeiende sectoren van de Nederlandse economie en het einde van de groei is voorlopig nog niet in zicht. Dit jaar komt het installatievolume op 20,2 miljard euro. Volgend jaar groeit de markt naar ruim 21 miljard euro en in 2023 overschrijdt de omzet de 23 miljard euro.

De energietransitie is groot. Het brengt veel werk voor installateurs met zich mee. Ook voor de ontwikkeling naar smart buildings, de versterking van onze digitale infrastructuur en innovatieve oplossingen voor de zorg zijn zij onmisbaar.

Inkoop: 49%

Inkoop is de waarde van ingekochte materialen. Het percentage van de omzet wordt voor ongeveer de helft ingenomen door de waarde van bijvoorbeeld de producten die worden geïnstalleerd. Dit gemiddelde is al jaren hetzelfde.

Let op: dit is een gemiddelde. Door schaalvergroting kunt u de relatieve kosten van inkoop drukken.

Uurtarief: € 40,- tot € 45,-

De installatiebranche bestaat uit verschillende vakgebieden. Het gemiddelde uurtarief voor bijvoorbeeld elektrotechnische installateurs en loodgieters ligt tussen de € 40,- en € 45,-.

Binnen de installatiebranche werken vrij veel zelfstandige ondernemers. Zij kunnen zich meestal goed redden als ondernemer. Dit komt door de werkzaamheden niet zomaar uit te voeren zijn door niet opgeleide werknemers.

BTW: 21%

Voor verschillende diensten in de bouwsector geldt een aangepast BTW-tarief. Dat niet geldt voor de installatiebranche: voor alles geldt het 21%-tarief.

Het lage BTW-tarief geldt niet voor installateurs. De reden is dat bijvoorbeeld het efficiënter aanleggen van een CV-systeem niet onder isoleren (in de bouw wel 9%-tarief) valt.

EBITDA: >11%

Wilt u een lening bij een bank afsluiten? Of zoekt u investeerders? Bereken dan de 'EBITDA': het verwachte bedrijfsresultaat vóór aftrek van rentekosten, belastingen en afschrijvingen. Het is een maatstaf voor de economische potentie van uw bedrijf. De EBITDA van een gezond installatiebedrijf is minimaal 11% van de omzet.

Voorbeeld: een installateur met een omzet van € 400.000,- per jaar en een EBITDA van € 60.000,-, heeft een EBITDA-marge van 15%. Dat is een prima score.