

# Wees scherp op uw eigen cijfers

De accountancysector levert sinds jaar en dag de cijfermatige basis waarop bedrijven worden gebouwd. De verwachtingen zijn nog positief. Maar de arbeidsmarkt drukt op de groei. Zorg dus dat u goed bent voorbereid.

## Omzetgroei: 7%

Het blijft goed gaan met de branche. Accountants-, administratie- en belastingadvieskantoren laten een omzetgroei zien van 7%. De verwachtingen voor 2019 zijn ook positief. Er zijn flinke investeringen gedaan in ICT en duurder personeel.

Ondanks de omzetgroei krijgt 32% van de eigenaren van de kantoren nog geen 'norminkomen'. Dit is een minimale beloning voor de eigenaar van € 60.000,-.

## Behoeftte personeel: +5%

De vraag is hoe lang de omzetgroei blijft doorgaan. Er is namelijk een belangrijke hindernis om verder te groeien: een tekort aan personeel. Het aantal openstaande banen neemt toe. Op dit moment is er behoefte aan gemiddeld 5% tot 6% extra personeel.

1 op de 3 ondernemers ondervindt hinder door personeelsgebrek. De verwachting is dat er zeker tot 2020 een krapte op de arbeidsmarkt is voor accountancy. Ook is de kans groot dat loonkosten van personeel zullen toenemen.

## Omzet per fte: € 102.000,-

Wat moet het personeel in uw bedrijf voor u omzetten? Volgens cijfers van ABN AMRO schommelt de gemiddelde omzet per fte sinds 2011 rond € 102.000,-. Deze ontwikkeling is zorgelijk, omdat de personeelskosten in de afgelopen jaren zijn gestegen.

Let op: de gemiddelde personeelskosten per fte verschillen wel sterk per type kantoor. Volgens cijfers uit 2018 zijn deze bij een gemiddeld accountantskantoor tussen € 60.000,- en € 65.000,-.

## Uurtarief: € 70,- tot € 90,-

Het gemiddelde uurtarief is afhankelijk van de aard van het kantoor. Zo ligt het gemiddelde tarief bij een administratiekantoor rond de € 70,-. Bij kleinere accountantskantoren is dit gemiddeld € 75,- en bij grotere accountantskantoren € 90,- per uur.

Een handige maatstaf is om de gewenste omzet per fte (€ 100.000,- bijvoorbeeld) te delen door het aantal gewerkte uren. Die uitkomst is het uurtarief dat nodig is om de omzet te halen.

### **EBITDA: >33%**

De term 'EBITDA' zal bij een account bekend zijn. Dit is het verwachte bedrijfsresultaat vóór aftrek van rentekosten, belastingen en afschrijvingen. Het is een maatstaf voor de economische potentie van uw bedrijf. Belangrijk als u bijvoorbeeld een lening bij de bank wilt afsluiten. De EBITDA van een gezond accountantskantoor is minimaal 33% van de omzet.

Voorbeeld: een accountantskantoor met een omzet van € 250.000,- per jaar en een EBITDA van € 100.000,-, heeft een EBITDA- marge van 40%. Dat is een prima score.

### **Solvabiliteit: >25%**

Uw bedrijf moet tegen een stootje kunnen. De markt is concurrerend. En de sector is gevoelig voor economische schommelingen. De solvabiliteit is een kengetal dat het weerstandsvermogen van een bedrijf laat zien. Het geeft de verhouding aan tussen vreemd en eigen vermogen. De solvabiliteit moet voor een accountantskantoor minimaal 25% zijn. Een bedrijf dat daaronder duikt, heeft te weinig weerstandsvermogen.

Solvabiliteit geeft ook aan in hoeverre uw bedrijf aan zijn financiële verplichtingen kan voldoen. Én of u meer zou kunnen lenen. Hoe hoger de solvabiliteit, hoe beter.

Bron: [NOAB](#), [CBS](#), [Full Finance](#), [ABN AMRO](#)